

RDA Recherche und Direktansprache

> Büro Düsseldorf

Ihre Aufgabe

In dieser Funktion sind Sie die erste Kontaktstelle für unsere nationalen und internationalen Kaufinteressenten. Unsere Projektteams recherchieren für jedes Verkaufsmandat eine Liste von Unternehmen mit potentieller Kaufinteresse für die Verkaufsobjekte. Durch Ihre persönliche Direktansprache von deren Geschäftsführern decken Sie bei Kaufinteressenten Wünsche und Bedürfnisse auf, besprechen deren Suchkriterien und stellen ihnen vertraulich unsere passenden Verkaufsmandate vor. Die von Ihnen identifizierten Kaufinteressenten werden im Anschluss von den Projektleitern weiterverfolgt. Der Einsatz von IT unterstützt ihr Rechercheziel, unseren Verkaufsmandanten die passgenauen Kaufinteressenten jedes mal schneller vorzustellen. Darüber hinaus betreiben Sie die Erweiterung und Entwicklung unseres eigenen Netzwerks zur Generierung von Kaufinteressenten.

Sie besitzen

- > Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Kontaktfreudigkeit
- > Freundliche Telefonstimme
- > Breit gefächertes Branchenwissen
- > Fähigkeit und Bereitschaft, sich täglich auf neue Branchen, Menschen und Situationen einzustellen und kontinuierlich dazuzulernen
- > Gutes Gedächtnis, eigenständiges und quervernetztes Denken, eine Portion Kreativität
- > Präzise und strukturierte Arbeitsweise
- > Teamgeist
- > Sehr gute Deutschkenntnisse und gehobene Ausdrucksweise in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- > MS-Office Kenntnisse

Wir bieten:

- > Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit
- > Zusammenarbeit mit einem angenehmen und hochprofessionellen Team
- > Professionelle Einarbeitung, regelmäßiges Training
- > Sehr gutes Arbeitsklima
- > Sehr schönes Büro

Möchten Sie an unserem Erfolg teilhaben? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen an Heike Scheffler, karriere@avandil.com, Tel. 02 11 / 247 908-30.