

KURZPROFIL

Erfolgreiches Bauunternehmen Baden-Württemberg Im Rahmen der Altersnachfolge zu verkaufen Referenz-Nr. 514588

AVANDIL GMBH
Neuer Zollhof 1
40221 Düsseldorf
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fon +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

TÄTIGKEIT Zum Verkauf steht ein erfolgreiches mittelständisches Bauunternehmen.
Tätigkeitsschwerpunkte sind zu 60% Hochbauarbeiten, insbesondere Rohbau, Industrie- und Gewerbebau, Schlüsselfertigbau und begleitende Arbeiten wie Erdbau und Pflasterverlegung.
40% des Umsatzes machen Sanierungs- und Instandsetzungsarbeiten aus, mit einem Schwerpunkt im Bereich Altbausanierung sowie bei Kellerinstandsetzungen und Feuchtigkeitssanierungen.

Seite 1/1

ZIEL Das Unternehmen steht aus Altersgründen des Inhabers zum Verkauf. Dieser sichert eine gewissenhafte Übergabe und Einarbeitung des neuen Eigentümers nach dem Verkauf zu.

HISTORIE Das Unternehmen blickt auf eine langjährige Erfolgshistorie und besteht heute in dritter Generation. Es hat sich insbesondere durch seine Qualitätsführerschaft und seine Termintreue eine starke regionale Marktposition aufgebaut.

KENNZAHLEN Umsatzklasse: 2 Mio. €. Das Unternehmen erwirtschaftet seit Jahren konstante Umsätze und arbeitet profitabel.

KUNDEN Die Kundenstruktur setzt sich zu 60% aus privaten Kunden und zu jeweils 20% aus finanzstarken gewerblichen und kommunalen Auftraggebern zusammen. Das Unternehmen bearbeitet im Wesentlichen Aufträge im Umkreis von 40 km.

PERSONAL Ca. 25 qualifizierte, langjährige und motivierte eigene Mitarbeiter in Vollzeit sorgen für eine Auftragsabwicklung mit hoher Empfehlungsrate. Das Unternehmen beschäftigt mehrere Meister und Vorarbeiter. Das Unternehmen bildet selbst aus.

LAGE Standort Baden-Württemberg. Zentrale und attraktive Lage mit sehr guten BAB-Anbindungen.

SONSTIGES Ein moderner und technisch einwandfrei gewarteter Fahrzeug- und Maschinenpark ohne Investitionsstau sorgt für eine reibungslose Bearbeitung der Aufträge.
Die Betriebsimmobilie kann bei Bedarf mit übernommen werden.

POTENZIAL Das Unternehmen profitiert von seinem jahrzehntelangen regionalen Bekanntheitsgrad als qualitativ hochwertiger und termintreuer Dienstleister, was sich in zahlreichen Kundenreferenzen und Empfehlungsaufträgen widerspiegelt. Diese hervorragende Marktstellung und die spezielle Expertise bei Feuchtigkeitssanierungen und Abdichtungsarbeiten ermöglicht eine signifikante Umsatz- und Ergebnissteigerung bei entsprechendem Ausbau weiterer Mitarbeiterkapazitäten.

UMFANG Es stehen 100% der Geschäftsanteile des Unternehmens zum Verkauf.

KONDITIONEN Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.