

KURZPROFIL

Profitabler & wachsender Kunststoff-Spritzguss Hersteller mit attraktivem Ausbaupotenzial, Mittelhessen Referenz-Nr. 516663

AVANDIL GMBH
Neuer Zollhof 1
40221 Düsseldorf
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

Seite 1/1

<u>TÄTIGKEIT</u>	Dieses inhabergeführte Unternehmen stellt in kundenspezifischer Fertigung technische Kunststoff-Spritzgussteile her. Es verfügt über ein weiter ausbaufähiges Portfolio von Stammkunden und ein exzellentes Know-how in Logistik und Montage. Seit Bestehen hat sich das Unternehmen als verlässlicher Partner seiner Kunden etabliert. Auf aktive Neukundenakquise wurde bislang weitgehend verzichtet. Hier schlummert jede Menge Potenzial.
<u>ZIEL</u>	Die Gesellschafter möchten sich nach geordneter Übergabe an einen Nachfolger aus dem Tagesgeschäft zurückziehen.
<u>HISTORIE</u>	Das Unternehmen hat eine jahrzehntelange Tradition und konnte sich erfolgreich am Markt gegenüber dem Wettbewerb behaupten. Fertigung und Abläufe wurden in den letzten Jahren auf den aktuellen Stand der Technik gebracht.
<u>KENNZAHLEN</u>	Umsatzklasse: ca. 3 Mio. €. Das Unternehmen arbeitet seit Jahren profitabel und konnte auch in der Corona-Krise die Umsätze und Erträge leicht steigern.
<u>KUNDEN</u>	Das Kundenportfolio besteht aus gewerblichen Kunden in Deutschland, die im Wesentlichen aus nichtzyklischen Branchen stammen (kein Automotive u.ä.). Es erfolgt fast keine aktive Akquise. Neu- und Folgeaufträge erwachsen aus dem bestehenden Kundenstamm.
<u>PERSONAL</u>	Das Unternehmen beschäftigt ca. 20 festangestellte Mitarbeiter in den Bereichen Kundenbetreuung, Auftragsabwicklung, Beschaffung, Fertigung, Transport und Montage. Die Unternehmenskultur ist geprägt durch eine flache Hierarchie und ein kooperatives Miteinander.
<u>LAGE</u>	Standort Mittelhessen. Die Immobilie kann optional miterworben werden. Der Verkäufer steht unterschiedlichsten Transaktionsmodellen offen gegenüber.
<u>SONSTIGES</u>	Die Planung, die kostengünstige Erstellung von Werkzeugen und die effiziente Abwicklung der Montage von Kunststoff-Spritzgussteilen ist eine Herausforderung, die viele Anbieter am Markt nicht beherrschen. Dieses Unternehmen kann mit seinen Fähigkeiten bei den Kunden punkten und behält gleichzeitig durch ständige Optimierung die internen Prozesse und Herstellkosten im Griff.
<u>POTENZIAL</u>	Das Unternehmen verfügt über langjährige Kundenbeziehungen. In den letzten Jahren wurden die IT-Systeme und -Prozesse verbessert und die Qualifikation der Mitarbeiter weiter gestärkt. Viele Stammkunden bergen stark wachsendes Geschäft. Auch auf der Kundenseite gibt es Ressourcen und Budgets, um weitere Produkte zu entwickeln. Der gezielte Ausbau der Vertriebsaktivitäten kann die Umsätze auf ein neues Niveau heben.
<u>UMFANG</u>	Es stehen 100% der Geschäftsanteile der Gesellschaft zum Verkauf.
<u>KONDITIONEN</u>	Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.