

## KURZPROFIL

### **Etablierter Dienstleister für Netzwerktechnik und Datenkabelinstallationen zu verkaufen, Ruhrgebiet**

Referenz-Nr. 517107

AVANDIL GMBH  
Neuer Zollhof 1  
40221 Düsseldorf  
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344  
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25  
Fax +49 (0)211 247 908-90  
rda@avandil.com

Seite 1 / 1

**TÄTIGKEIT** Das inhabergeführte Dienstleistungsunternehmen plant und installiert komplexe IT-Infrastrukturprojekte im Bereich EDV-/Schwachstromkabel, Glasfaser und intelligente Systemvernetzung. Es besteht ein gesunder Mix aus Projektgeschäft und langfristiger Kundenbetreuung. Mit einem sehr gut ausgebildeten Team werden größere Projekte beginnend von der Planung, über die Ausführung bis zur erfolgreichen Inbetriebnahme begleitet. Mit seinem flexiblen und breiten Dienstleistungsportfolio hat es sich eine sehr erfolgreiche Marktpositionierung erarbeitet.

**ZIEL** Das Unternehmen steht aus persönlichen Gründen zum Verkauf. Wenn gewünscht, steht der Inhaber auch nach geordneter Übergabe und Einarbeitung als Berater zur Verfügung.

**HISTORIE** Das Unternehmen ist seit vielen Jahren am Markt etabliert. Durch eine sehr hohe Servicetreue und Zuverlässigkeit hat das Unternehmen seine Kundenbasis über die Jahre kontinuierlich ausbauen können.

**KENNZAHLEN** Umsatzklasse: ca. 1 Mio. €  
Das Unternehmen erwirtschaftete im Laufe seiner Historie kontinuierlich gute und ausreichende Erträge. Die Corona-Pandemie hatte bzw. hat noch einen leichten Einfluss, der sich jedoch nur in einigen aufgeschobenen Aufträgen widerspiegelt.

**KUNDEN** Der Dienstleister verfügt über langjährige Kundenbeziehungen zu Unternehmen bzw. Körperschaften der öffentlichen Hand und zu äußerst interessanten Großunternehmen. Seit Jahren wird kein aktives Marketing und nur noch reaktiver Vertrieb durchgeführt. Die Kunden kennen das Unternehmen – es existieren Rahmenverträge oder es wird bei den nächsten Projektinvestitionen bzw. bei größeren Ausschreibungen selbständig kontaktiert.

**PERSONAL** Im Betrieb sind 13 Mitarbeitende in den Bereichen Montage, Planung und Verwaltung beschäftigt – projektbezogen wird z.T. weiteres Leihpersonal beauftragt. Die gut ausgebildete Belegschaft ist zum großen Teil länger im Unternehmen tätig und zeichnet sich durch eine hohe Loyalität aus.

**LAGE** Der Standort des Unternehmens befindet sich verkehrsgünstig gelegen in einem gewerblich genutzten Mietobjekt im Herzen des Ruhrgebiets.

**SONSTIGES** Das Unternehmen wird mit natürlicher Autorität sehr partnerschaftlich geführt.

**POTENZIAL** Jedes Geschäftsjahr wird mit einem auskömmlichen Auftragspolster begonnen, welches sich z.T. über 12 Monate erstreckt. Die gegenwärtigen und zukünftigen Digitalisierungsaufwendungen in öffentlichen und privaten Unternehmen bieten eine exzellente Plattform für weiteres Wachstum. Die Bereiche IT-Planung, Firewall- und Serverinstallation sowie der Verbau aktiver Systemkomponenten sind weitere Wachstumsfelder, die mit entsprechender Ausbildung/Weiterbildung (teilweise schon vorhanden) intensiver adressiert werden können.

**UMFANG** Es stehen 100% der Geschäftsanteile des Unternehmens zum Verkauf.

**KONDITIONEN** Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.